

“Las 17 Preguntas Más Frecuentes de los Principiantes en Internet”

Por: Ronald Vásquez

<http://www.VideoMarketingViral.com>

Este DOCUMENTO es GRATUITO

La Información contenida en este documento está realizada con fines educativos. Todo el contenido refleja opiniones, experiencias y creencias del autor. No se garantiza de modo alguno, ningún resultado de uso de las técnicas aquí expuestas, por lo tanto, no se podrá imputar ninguna responsabilidad al autor de esta publicación, ni al editor de la misma por su uso.

DISTRIBUCIÓN DE ESTE DOCUMENTO

Puedes distribuir de forma libre y gratuita este documento siempre y cuando no se cambie absolutamente nada del documento.

© Ronald Vásquez 2010

Introducción

En este pequeño e-book figuran las 17 preguntas más frecuentes que he recibido en las últimas semanas por parte de mis suscriptores y amigos.

He respondido cada una de estas preguntas de manera corta y entendible para cualquier novato que recién se inicia en los negocios online.

Este e-book es una manera de decirte GRACIAS por ser mi suscriptor y por leer mis mensajes.

Por último, el único objetivo de este e-book es ayudar a los novatos y nuevos emprendedores de los negocios por internet, para que no comentan los mismo errores que yo cometí cuando inicié.

Que disfrutes de este e-book. Bendiciones.

Tu amigo

Ronald Vásquez

1. Quiero iniciar un negocio online pero no tengo una tarjeta debito o crédito para iniciar, ¿Qué puedo hacer?

En caso no tengas una tarjeta existe una alternativa, es adquiriendo una tarjeta prepago o virtual, yo tampoco tuve una tarjeta de debito o crédito cuando me inicié en los negocios online, por eso decidí hacerlo con una tarjeta virtual. Este tipo de tarjetas te permite hacer pagos por internet, y es mucho más seguro. Además que son muy fáciles de adquirir. Accede al siguiente link, donde encontrarás una relación de bancos por países que otorgan ese servicio:

<http://bit.ly/92FdsL>

Es cuestión de que te acerques al banco más cercano a tu localidad y solicites tu tarjeta virtual o prepagada, en la mayoría de los casos es gratis.

2. ¿Qué negocio me recomiendas en donde genere un buen ingreso y de manera rápida?

Particularmente pienso que en la mayoría de los negocios online puedes generar un buen ingreso si sabes hacerlo correcto, para lo cual será necesario que primeramente te capacites.

Respecto a generar un ingreso de manera rápida, si eres un novato probablemente te tome entre 4 a 6 meses, aunque eso es relativo mucho dependerá de tu esfuerzo y dedicación.

En caso ya tengas experiencia en los negocios online es muy probable que empieces a generar un buen ingreso en menos tiempo.

- 3. Me interesa hacer publicidad en Google Adwords y ya he tomado varios cursos, pero la verdad es que no me animo aun, el motivo: miedo al fracaso. ¿De verdad funcionan los anuncios Adwords? ¿Qué me aconsejas?**

La gran mayoría cuando iniciamos algo nuevo tenemos un poco de temor y es algo completamente normal, mas la única forma de vencer a ese temor es haciéndolo.

Respecto a Google Adwords, claro que funciona si sabes aplicarlo correctamente, eso te generará un tráfico web constante de acuerdo a la inversión que hagas.

En tu caso, si tienes la posibilidad de invertir en Google Adwords, hazlo, como ya te has capacitado no creo que tengas problemas con la creación y administración de tu primera campaña.

- 4. He tratado de pensar en una idea original que yo domine para crear mi propio e-book, pero hasta el momento no tengo nada claro, salvo que en este tema de los e-book hay bastante competencia. Podrías ofrecerme alguna idea para iniciarme en este mundo y evitarme algún que otro error?**

Respecto a los e-book, es cierto que hay bastante competencia, más aún hay muchos temas específicos por explotar, es cuestión de que hagas una investigación de palabras clave en Google para saber que es lo que mas busca la gente.

Mi sugerencia es que crees un e-book el cual tenga poca competencia, y sea un tema bastante específico, y en el caso no domines este tema puedes mandarlo a hacer, te recomiendo la siguiente web, donde podrás solicitar que alguien te cree ese e-book por ti. Visita la siguiente web: <http://www.trabajofreelance.com/>

En esa web encontrarás cientos de profesionales y estudiantes de todo el mundo dispuestos a hacer cualquier trabajo para ti, y lo mejor de todo es que es muy económico.

5. Hasta ahora nada me ha dado resultados, he estado en varios negocios, ¿que me recomiendas?.

Es cierto que actualmente existen miles de negocios online, y cada mes aparecen nuevos negocios, los cuales se dicen así mismos que son el mejor negocio y es ahí donde empezamos a dudar de nuestro propio negocio, si será tan bueno como ese negocio, y finalmente decidimos ingresar a un nuevo negocio para empezar nuevamente desde cero.

Mi recomendación es que sigas en tu negocio actual, en que no hagas caso a las nuevas propuestas de negocio que te harán muchas personas, concéntrate en un sólo negocio, en tu negocio actual, y si después de mucho esfuerzo vez que no funciona, solo en ese caso te sugiero que cambies de negocio.

A la vez te recomiendo que constantemente estés capacitándote, y aprendiendo nuevas estrategias y herramientas, eso te ayudará a mejorar tu negocio y aprender a hacer las cosas correctamente.

6. Mi página es poco visitada, ¿Qué estrategias recomiendas hacer para conseguir tráfico web?

Existen varias estrategias las cuales puedes usar para conseguir trafico web, particularmente yo solo he utilizado 3 estrategias, como es el marketing con videos, anuncios en tablonos y marketing en redes sociales.

En Google encontrarás abundante información acerca de cada una de esas estrategias, te recomiendo que te capacites para que apliques correctamente cada unas ellas.

Y está demás decir que el éxito de todo negocio online dependerá mucho del tráfico web que genere; a más tráfico más visitas.

7. ¿En cuánto tiempo, puedo alcanzar ingresos por Internet, de 1200 dólares mensuales, dedicando 8 horas diarias de trabajo?

No te podría decir con exactitud en que tiempo ganarás esa cantidad de dinero, mucho dependerá de tu tipo de negocio, nivel de competencia y constancia.

Recuerda que en los negocios por Internet, no hay sueldos fijos, todos empezamos ganando desde \$1, quizás consigas ganar esa cantidad de dinero en 6 meses haciendo las cosas correctamente y dedicándote de lleno a tu negocio.

Asimismo, recuerda que tu negocio puede crecer más rápido si inviertes también en él, podrías invertir en publicidad pagada con lo cual en menos tiempo llegarías a ganar esa cantidad de dinero.

8. ¿Es necesario tener un autorespondedor en mi negocio?

Yo diría que tener un autorespondedor es algo básico y necesario en cualquier negocio online, debido a que te permitirá tener un contacto frecuente con tus prospectos, suscriptores y clientes. Además que te permitirá automatizar el envío de tus mensajes.

Asimismo te recomiendo que tengas tu propio autorespondedor, muchas veces en los negocios multinivel u otros, te otorgan un autorespondedor ya configurado, el cual tú no puedes administrar directamente, por lo cual te sugiero que contrates tu propio autorespondedor, vale la pena invertir en eso.

Si deseas contratar un autorespondedor, te recomiendo [Aweber](#), estoy utilizándolo y hasta ahora no he tenido ningún problema.

9. Recomiendas los programas de afiliados, ¿se puede ganar dinero?

En Internet existen muchas formas de ganar dinero y una de ellas son los programa de afiliados, y claro que se puede ganar dinero de esa forma, más tampoco eso

significa que sea fácil, hay que capacitarse para promocionar con éxito el producto de terceros.

Y entre los programas de afiliados más conocidos y recomendados tenemos a: Clickbank, Paydotcom y Plimus, en los cuales puedes encontrar cientos de productos para promocionar a cambio de una comisión.

10. He estado varios meses en un negocio multinivel y no conseguí ganar nada, ¿verdaderamente funcionan ese tipo de negocio?

Los negocios multinivel claro que funcionan, más no es fácil conseguir prospectos y afiliados, la competencia es dura debido a la gran cantidad de negocios que existen. Por otro lado, en este tipo de negocios se puede ganar una excelente cantidad de dinero a largo plazo, haciendo las cosas correctamente y siendo constantes.

Yo me inicié en un negocio multinivel, gracias a ello mi forma de pensar cambió, asimismo aprendí muchas cosas que desconocía de Internet, felizmente hubo un gran equipo que me capacitó, eso me ayudó mucho para iniciar bien mi negocio.

Y por todas esas razones es que recomiendo los negocios multinivel, más eso tampoco significa que sea fácil, pero el éxito llegará a su debido tiempo.

11. ¿Es necesario tener una página web para promocionar en Google Adwords un producto de terceros?

No es necesariamente obligatorio tener una página Web para promocionar un producto de terceros, más si es recomendable hacerlo, debido a que si tienes tu propia página web podrás canalizar todo el tráfico generado por Google Adwords, asimismo eso incrementará la posibilidad de que los visitantes comprendan el producto que promocionas a través de tu link de afiliado.

Por otro lado, si tienes tu propia pagina web podrás solicitar los datos de tus visitantes para enviarles en un futuro ofertas del producto que promocionas, por todo ello es que recomiendo que tengas tu propia web.

12. Estoy considerando la idea de hacer video marketing ¿Qué tan efectivo es el video marketing? ¿Funciona verdaderamente?

La estrategia del Video Marketing claro que funciona, y no solo lo digo porque tenga un curso de ese tema, sino porque existen muchos expertos en Internet que lo confirman.

Por mi parte, yo he comprobado la efectividad de esa estrategia y no es necesario colgar cientos de videos en Internet, sino que hay que saber hacerlo de manera correcta. Particularmente, llevo un año y algo aplicando esta estratégica la cual me genera un tráfico web constante, y lo mejor de todo es que lo hace de manera gratuita.

Te recomiendo que pongas a prueba la estrategia del video marketing y veas lo resultados.

13. ¿Cómo puedo averiguar si un negocio multinivel es legal y formal?

Para saber si un negocio multinivel es legal y formal tiene que estar registrado en las siguientes páginas web:

<http://www.dsa.org/forms/CompanyFormPublicMembers/>

http://www.wfdsa.org/membership_directory/index.cfm?fa=show_search

Esas dos paginas web pertenecen a dos organizaciones las cuales avalan que tal negocio online es formal y legal, y como mínimo cualquier negocio multinivel debe de estar registrada en la primera web (DSA).

14. ¿Me gustaría saber que es lo que debo hacer exactamente para promocionar mi negocio?

Lo que debes de hacer es capacitarte en estrategias de marketing online, de esa forma aprenderás a promocionar con éxito tu negocio online.

Particularmente creo que muchas personas fracasan en los negocios por Internet porque simplemente no se capacitan ni invierten en su educación para aprender estrategias de marketing online.

Existen cientos de estrategias pero las más recomendadas son:

- Marketing con Twitter
- Marketing con Facebook
- Marketing con Videos
- Marketing en Tablones
- Marketing con Youtube
- Alianzas Estratégicas
- Anuncios Adwords, etc

15. No tengo suficiente dinero para comenzar un negocio online, ya que en la mayoría requiere alguna inversión inicial.

Lamentablemente no existe un negocio serio donde no se requiera una inversión, pero en la mayoría de los casos es una mínima inversión, que en comparación con la inversión de un negocio físico no es nada.

Recuerda que uno invierte para ganar, no para perder. Si vas iniciar un negocio por Internet esfuérzate por sacarlo adelante.

Sé que actualmente existen negocios donde puedes ingresar sin necesidad de invertir nada, pero normalmente esos negocios te pagan muy poco, y solo conseguirás generar un ingreso aceptable a largo plazo.

16. ¿Como Promover Los Productos Sin Hacer Spam?

Uno de los errores más comunes de los novatos en Internet es que caen en el SPAM. Normalmente están tan emocionados con su nuevo negocio que envían correos a todos sus contactos (amigos, conocidos y familiares), y no se dan cuenta que están haciendo SPAM.

La recomendación es que solamente hay que enviar información de nuestro negocio a personas que están interesadas en ello y lo han solicitado, caso contrario si lo haces es poco probable que le presten atención.

17. ¿Es posible ganar dinero con un blog y con Google Adsense?

Claro que es posible ganar dinero de esa forma, a través de un blog y adsense, más mucho de tus ganancias va a depender del tráfico web que generes, lo cual hará que consigas más clics.

Particularmente yo probé Adsense por un breve tiempo y conseguí generar algunos dólares, por eso es que sé que funciona.

Si tu página web tiene un buen tráfico, entonces es casi seguro que generarás ganancias, caso contrario será más lento. Recuerda que en Adsense ganas centavos por cada clic que obtengas en tu web.